

從資訊發展趨勢及策略運用 談如何提升我國期貨市場國際競爭力

◆ 臺灣期貨交易所

● 陳淑敏

壹、前言

自民國86年，我國本土期貨市場開始籌備建置迄今將近九年時間，筆者持續參與各項期貨、選擇權相關資訊系統之規劃、準備及開發工作。期間接觸對象包括國內外期貨商業業務及資訊人員，前後擔任資訊公司研發人員，行情資訊公司研發人員，於其中深刻體會到我國未來在期貨交易相關資訊系統發展，實有整合國內外資源及持續累積實戰經驗以利共享之必要，藉此方可提高我國期貨市場在國際發展上之競爭力。

回顧過去的八年，世界各國知名期貨交易所因市場業務擴充或資訊策略所需，不斷進行整併或結盟，其目的不外乎希望擴大商品交易量。以芝加哥期貨交易所為例，它採用跨市合作策略並引進新的電子交易平台後，交易量在2005年1月達到1,933,642口，成長率34%。其中電子交易量佔交易所1月份總交易量的70%。再以韓國整併證券、期貨交易所後的韓國交易所(Korea Exchange, KRX)為例，其期貨交易量達全球第九名，選擇權交易量達全球第一名，2003年底證券上市公司已達1563家，證券市場交易量達全球第十名。

在這樣的結果背後，我們很容易發現，資訊系統的適應能力(Robustness Availability)及其網路拓展能力，以及資訊資源的整合或應用，絕對扮演關鍵角色。此外，我們也能理解，如何協助市場參與者（本土期貨商），建立一套高效率、高可用性且符合未來業務發展的系統，絕對是刻不容緩的事實。畢竟，我國期貨市場國際化後，期貨商、期交所甚至本土資訊公司，所面臨的已不是島內的競爭，而是國際化的廝殺。

本文思考主軸有四大方向：

一、成立國際級的證券期貨資訊服務公司，以利資源共享

師法國際知名證券期貨市場應用資訊科技之實務經驗，成立國際級的證券期貨資訊服務公司，整合國內外資源，提供期貨市場所需之資訊知識及解決方案，以提升期貨商、期交所、前後端資訊公司、本土行情資訊公司在國際上之競爭力。藉由國際級的證券期貨資訊服務公司，提升本土期貨市場的資訊技術層次和應用發展。

二、訂定十年資訊願景及發展策略

在國際級的證券期貨資訊服務公司的帶領下，訂定下一個十年期貨市場資訊願景及發展策略，當擬定完整的願景及策略後全力衝刺實務技術，相信對於期貨商或是期交所的國際化，應該具有加分的效果。大部分的期貨商先進一定認同，資訊系統的強弱攸關未來業務之發展及獲利之多寡，如何採行更有效益的解決方案始終是資訊人員的天職。也因此，充分將業務人員的商業智慧(Business Intelligence)與資訊系統緊密結合乃勢在必行。

三、協助期貨商健全IT部門營運效能

除此之外，藉由國際級的證券期貨資訊服務公司資源，協助中大型期貨商的IT部門，導入目前國際資訊管理標準，以提高IT部門的經營效率及效能(Efficiency and Performance)。並進一步為未來期貨市場國際化所面臨的挑戰作準備。同時協助小型期貨商的IT部門，在不影響基本應用功能要求的前提下，共同使用精簡型的資訊系統，以降低小型期貨商的經營成本。

四、藉由Trading Technology強化國際接軌能力及新商品發行能力

近五年國際上各知名期貨交易所不斷進行策略合作或聯盟，較具代表性的合作模式有三個案例，其一是：Euronext.liffe、CBOT、TIFFE使用單一交易平台的合作模式，其二是：SGX與TT(Trading Technologies International, Inc.，簡稱：TT)使用資訊公司HUB的合作模式，其三是：SGX與CBOT互相合資成立一家跨區域的交易所，且該交易所交易主機交由CBOT代管之合作模式。無論何種合作策略或聯盟模式，皆是藉由Trading Technology強化國際接軌、新商品發行及業務拓展能力。上述三項合作模式將詳述於下一章節中。

貳、背景說明及國際概況

一、背景說明

以過去十年的觀察結果來做分析，中小型的期貨市場常常需要有國際級的證券期貨資訊服務公司提供較核心的電腦交易技術，原因有二，其一是人力技術；其二是電腦資源。以人力而言，經過整合

成立的資訊服務公司人力資源較充足，其技術人員也深具期貨知識與電腦專業。以電腦資源而言，因技術較易整合與取得，其效益無庸贅言。就好像電子業一樣，有的公司負責設計、有的負責製造、有的則負責行銷，這會慢慢形成一種產銷供應鏈。

國際級的證券期貨資訊服務公司就是在期貨市場供應鏈中扮演技術提供及導引者的角色。以日、韓兩國為例，日本有Fujitsu公司協助東京金融期貨交易所整合相關交易系統，並配合其擴展國際合作業務。而韓國則在1977年成立KOSCOM資訊公司，為其證券、期貨市場建立交易系統基礎建設。在泛歐地區有三大知名的資訊服務公司，第一是幾乎佔北歐80%證券期貨交易市場的OMX科技公司，第二是德國交易所EUREX及安得森顧問公司，第三是Euronext.liffe與Atos電腦公司分別持股50%的AEMS電腦公司。至於北美地區，較值得注意的是近幾年崛起的加拿大蒙特利爾交易所(MX)內部所屬的ITS電腦技術解決方案事業群，該事業群在證券、期貨交易和資訊技術商業解決方案等方面居於領先地位。1975年，蒙特利爾交易所透過引進股票選擇權，改變了整個加拿大的金融環境。幾年之後，蒙特利爾交易所又建立了一個大型的期貨市場。蒙特利爾交易所靠優秀的技術，也成為美國波斯頓選擇權交易所(BOX)的技術提供者。

證券期貨資訊服務公司除了整合國內資源及降低期貨業者的資訊系統建置成本之外，一旦條件成熟，他們會跨國行銷他們軟硬體解決方案，接著透過結盟或併購成為跨國聯盟的一份子。國際級證券期貨資訊服務公司對於拓展全球化業務具有關鍵性的地位。以Euronext.liffe為例，此集團下負責期貨交易系統的AEMS電腦公司，除了提供泛歐期貨市場的交易系統外，亦不斷透過電腦網路，將各類衍生性商品提供給CBOT、SGX等市場，去作跨時區交易，並以最有效率的電腦系統帶領著各連線期貨商拓展他們的交易業務網絡。當Euronext.liffe帶領著期貨商拓展國際市場時，似乎無後顧之憂。

除了AEMS的成功案例外，國際知名的OMX(原瑞典OM Technology，後來與赫爾辛基交易所結盟成立OMX)亦以相同的模式提供二十五至三十個交易所各項交易系統或資訊整合服務，經由OMX，這些交易所互相分享發展經驗並共同成長。以香港期貨交易所、新加坡期貨交易所或是韓國期貨交易所這些會員來看，他們在新商品或新制度實施時，往往資訊系統變更幅度較小，相對的成本較低，新商品上市速度快。當這些期貨商使用高擴充性的資訊系統後，始有更多心力投注於商業智慧的累積，進而要求系統廠商配合調整後臺系統所需之資料挖掘(Data Mining)功能或建立商業智慧模組。

筆者曾親自訪問英國的一家國際知名前後臺資訊公司RTS-Real Time System，他們表示經由國際級的證券期貨資訊服務公司的協助，使得他們可以迅速正確提供期貨商一套成本低廉且經過認證的前後臺系統，像他們一樣經過認證的資訊公司在全球各地有30多家。綜上，初步可以理解國際級證券期貨資訊服務公司這樣的角色，對於一個期貨市場國際化應有一定程度的助益。

二、國際概況

(一)、Euronext.liffe、CBOT、TIFFE使用單一交易平台的合作模式：

由Euronext.liffe集團下的AEMS資訊公司所設計開發的LIFFE CONNECT交易系統，是世界上衍生性商品交易廣泛採用的電子交易平台，在全世界共26個國家的556個地方之交易終端機可直接參與市場交易，與該網路連結的下單系統目前仍持續增加中。

該系統的設計可從三個面向說明其優缺點，第一：該系統應用功能相當完整且先進。例如：支援將近36種以上複雜的交易策略，每種策略可以有32支腳。"隱含式委託單"，可動態調整商品價格的限制，這些限制會隨著市場狀況而自動調整，可以減少潛在影響市場之不當交易存在。當然我們都能理解，衍生性商品的交易功能，是隨著市場及交易人的需求不斷改變，尤其是商品的多樣化，舉凡傳統的金融類商品、商品期貨及近年開發的氣候期貨等等，皆須一個夠彈性的交易系統來配合。畢竟時間就是金錢，交易系統應用功能能否配合市場成長，將是市場成長與否的重要關鍵。反過來說，由於該系統之應用功能複雜，因此對於期貨商輸入之委託，在交易系統端並未有相當完整的檢核，許多市場資料安全的作業都必須由期貨商端負責。

第二：該系統的網路設計具有非常完善的備援機制，採用之通訊協定易於使用且傳輸快速，整體網路拓模很容易進行國際連線。所以東京國際金融期貨交易所(TIFFE)及CBOT選擇LIFFE CONNECT作為其電子交易系統，Nasdaq LIFFE Markets(NQLX)和Euronext亦在此平台上交易大量的固定收入和衍生性金融商品。以CBOT而言，CBOT於2003年1月10日宣佈決定採用LIFFE CONNECT當作其最新的交易平台。CBOT主席說：「選用LIFFE CONNECT將能大幅提高CBOT的競爭力，不僅能為我們的客戶帶來龐大利益，也讓CBOT得以在未來幾年繼續提供最完善可靠、流動性最佳與最有彈性的交易市場。」

至於TIFFE(東京國際金融期貨交易所)於2003年4月28日啓用了LIFFE CONNECT。2003年5月9日，

TIFFE就推出了Yen Swapnote新商品。自LIFFE CONNECT啓用以來，由於委託單深度充分揭示上下30檔，由該平台處理的TIFFE交易量逐月猛增。2003年4月，TIFFE的成交總量大約為10.5萬口。此後該數字連續增長，於10月份達到70萬口以上。該交易所所有契約每月交易量，於2005年12月大幅成長到2,075,748口，一年內成長3倍的可觀。

第三項優點是：該系統提供一種非常易用的連線或下單API，因此各大資訊公司包括GL-Trade、RTS、TT等皆強調可與該系統迅速連接，提供期貨商穩定的下單平台。各大資訊公司不斷的協助期貨商使用先進、彈性、快速的下單平台，彼此互相競爭。國內的各大資訊公司應該將眼光放遠成為國際級的交易平台提供者。

(二)、SGX與TT使用TTNET HUB的合作模式：

新加坡交易所與交易科技資訊公司於今年8月22日共同發表，交易科技資訊公司的知名下單平台X_TRADER可經由TTNET HUB與新加坡交易所的gateway相連。因此，使用X_TRADER下單平台的交易人，可於第四季交易新加坡交易所的Short-Term Interest Rate Futures and Options on Futures、Long-Term Interest Rate Futures and Options on Futures、Equity Index Futures and Options on Futures、Single Stock Futures四大類商品。交易科技資訊公司除了在Chicago、New Jersey、Frankfurt及London皆設有互為雙備援的電腦中心，未來亦計畫於Tokyo、Hong Kong及Sydney設立電腦連線中心，屆時對於新加坡的期貨商將有無遠弗屆的吸引力。

交易科技資訊公司是一家位於芝加哥的衍生性商品交易平台軟體供應商，最知名的下單平台X_TRADER可直接與各知名交易所直接連線，以加速交易人下單的要求，當然成本低廉亦是其優勢。交易科技資訊公司的CEO Harris Brumfield曾表示"由於新加坡交易所具有相當廣度的衍生性金融商品，可以提供TT的交易人避險需求並增進交易經驗，因此TT的連線客戶非常期待能經由TTNET網路交易新加坡交易所的各類國際化商品"。

(三)、SGX與CBOT合作成立一家電子化商品交易所

SGX與CBOT在2005年12月共同宣佈創建了一個叫做"JADE (Joint Asian Derivatives Exchange)"的電子Commodities交易所。JADE為此兩大交易所各出資50%成立的合資交易所，並計劃於2006年第3季開始運行。在此合作的交易所中，由CBOT與SGX共同開發的產品將運行在CBOT的電子交易系

統上（即系統由CBOT代管），並由新加坡衍生性商品清算中心結算，雙方互蒙其利。該合作的基礎乃建立在AEEMS的LIFFENet交易網路中。

(四)、OMX之CLICK-XT交易平台介紹

OMX自1985年6月首先成立OM斯德哥爾摩期貨暨選擇權交易所（OM STOCKHOLM）以來，迄今該集團已迅速擴增，集團母公司OM Gruppen AB旗下有六家100%控股子公司，包括OM STOCKHOLM、OM倫敦證券暨衍生商品交易所（OMLX）、OM系統國際公司（OM SYSTEM INTERNATIONAL，簡稱OMSI）、OM技術公司（OM TECHNOLOGY）、及VPA與LENDTECH二家公司。近年與芬蘭赫爾辛基交易所合併成立OMX Group，服務超過80% Copenhagen, Stockholm, Helsinki, Riga, Tallinn and Vilnius等地的證券期貨市場。

OMX在證券期貨交易方面提供線上交易及結算系統的整合性服務。目前全球已有超過28家的交易所採用該系統，全世界超過320個金融機構採用該公司之CLICK XT系統。CLICK XT系統是屬於小而美的交易系統，系統架構簡單功能強大，各個使用該系統之交易所可互相連接。該系統除了可使用本身的OMAPI連線外，亦可透過FIXGateway、X.25Gateway提供期貨商連線，連線方式具相當多的彈性。OMX在亞洲已超過十六年以上的經驗，並在香港及雪梨設置辦公處，且與鄰近韓國交易所、香港交易所及雪梨交易所皆簽有長期的合作合約。

參、我國期貨市場未來可能面臨的挑戰或衝擊

以下僅就期貨商端及期交所端未來在資訊發展的策略面來談，我國期貨市場未來可能面臨的挑戰或衝擊。

一、期貨商端：網路電子交易比率持續成長，市場參與者結構變動法人與自然人交易比例2006年4月底統計約6:4。

根據2006年1至4月期交所網站公告資料，專營期貨商及自營商，在選擇權市場的交易量數據分布情形來看，約58.6%左右的交易量集中於前面10家期貨商，41.4%在其餘70家。

往前看2005年則約54.32%的交易量集中於前面10家期貨商，而其餘45.67%交易量則在其餘70家手上。

比較這兩年的資料，至少有兩個特殊的外顯意義：

1. 市佔率第一的是具外資背景的自營商，其交易量約較市佔率第二的本土期貨自營商多出3分之1。
2. 市場交易量大部分集中於前十大交易商，未來將有大者恆大的趨勢。至於市佔率排行的內含意義為何，筆者認為，目前中大型期貨商與小型期貨商對於資訊系統的規模雖不盡相同，但是未來提升或改造期貨商的資訊系統，將是其能否與國際接軌將是未來決勝關鍵。

短期來說，期交所在配合主管機關政策下已陸續大幅放寬，具外資法人背景之期貨商加入本土期貨市場之交易，從過去半年外資期貨自營商在交易量的市佔率來觀察，相信沒有人會否定外資期貨自營商對於本土期貨商之衝擊。

一旦深入瞭解跨國服務的國際交易商後，很快的感受到他們的IT工具之先進，以及IT策略之嫻熟。經觀察他們的IT佈建方法，不難理解他們的經營績效為何如此之高。畢竟結合了期貨的專業智慧及經營，或許短期內不會衝擊本國期貨經紀業務，但假以時日他們會是一大威脅。

長期而言，期貨商如何準備足以因應國際化所必備的交易平台？大型證券期貨商必須認真思考，或者如何發展屬於自己的HITS系統？據中國經濟網報導，經過數年的研究與規劃，結合上海證券交易所、上海期貨交易所、深圳證券交易所、大連商品交易所、鄭州商品交易所的人員與智慧，對岸正積極的籌設上海金融期貨交易所。想必在不久的將來，衍生性金融商品應會在對岸快速的萌芽，未來應是充滿商機。一旦本土期貨商有機會參與該項業務，我們的資訊系統或經驗是否夠足以配合？或者說，我們培養多年的前後檯資訊廠商，是否能夠配合業者進入即將萌芽的金融期貨市場？將是影響未來業務國際化及拓展業務成功與否的一大關鍵。

二、期交所端：如何因應多變的資訊系統發展衝擊。

影響我國期貨市場發展的因素很多，在這篇建議文章中只能探討一些靜態變因(Static Factors)，資訊系統的提升或改變即是比較可以掌控的變因。以下將以SGX來說明，交易所面對市場改變或衝擊時，資訊發展的策略應用如何執行。

新加坡交易所SGX在2003年年底，選定OMX的CLICK XT交易平台，該系統可支援證券及衍生商品的所有交易。SGX執行總裁Hsieh Fu Hua曾提到，"SGX一向提供所有參與者平等、有效率的管道和透明的價格發現機制，因此，我們不會有在某些其它市場所產生的爭議。該系統可以在證券及衍生商品市場上，有一個更快更穩妥的通道以掌握交易和期貨買賣的機會。這與交易所著重的提供顧客更好的服務是一致的"。在此特別值得一

提的是，SGX除了原有的日經225指數期貨、摩台期兩項國際指數期貨外。持續透過彈性的交易系統，於2006年9月5日推出"新華富時中國A50指數期貨"(SGX FTSE Xinhua China A50 Index Futures)，如此一來，SGX在泛亞各個的主要金融市場的指數期貨已經到齊。SGX有計畫性的推出一系列國際化商品，吸引外資的參與，的確值得我們注意SGX的競爭力及對於期交所之衝擊。

SGX除了在交易核心大幅採行國際知名交易系統的策略外，SGX也大幅度的運用最先進的科技解決方案，不斷的挑戰創新，例如全球第一家跨區域的電子商品期貨交易所"JADE"，與歐美國際級交易所或資訊公司合作，推動DMA、Global HUB，引進Euronext.liffe的國際連線中心PoP(Points of Presence)等突破性的作法或資訊架構的提升。由於資訊環境不斷進步，SGX宣稱2006年上半年交易量已達去年同期的170%。更因為資訊環境與國際同步，外資進入設點或連線相對容易許多。

上述兩個案例，顯示SGX不斷利用資訊策略，發展一套可行且屬於自己的商業模式，值得期交所進一步觀察與學習，或者未來該商業模式是否可以複製？對於未來的期貨市場發展有何衝擊？也值得大家來討論。此外，國際各交易所透過資訊系統不斷合作，交易所的會員期貨商，亦會對於新的商品或新的制度或功能提出要求，如何透過國際級證券期貨資訊服務公司協助交易所，發展或引進交易系統或許是一項選擇。

期貨交易所如何因應多變的資訊系統發展衝擊及挑戰呢？建議除不斷使用或引進新技術、新的管理概念外，宜採用有目標具戰略思考的資訊人員培訓計畫，使交易系統專業資訊研發人員具一定程度的國際觀。這樣才有機會真正的與其他期貨市場國際接軌，提供本土期貨市場一樣強而有力的生財工具。

肆、結論及具體建議方案

短期建議方案：

一、成立國際級的證券期貨資訊服務公司

以國外知名期貨市場的經驗得知，資訊服務公司的服務對象大部分僅著重在證券或期貨領域的核心資訊技術服務，例如交易、結算系統。他們對於一般有心於證券或期貨資訊系統領域的資訊公司或期貨商，往往是站在一個輔導與協助的角色，訂定市場資訊系統架構、協定或提供網路基礎建設。畢竟，期貨市場參與者介面太多，資訊服務公司將無法提供前後檯資訊廠商所能提供的服務。因此，資

訊服務公司服務的對象及業務展望非常明確，就是提供期貨商與一般資訊廠商，在期貨電腦應用專業領域上的一些協助及資訊技術經驗分享。同時不斷引進期貨資訊系統領域所需之新知識、新技術，以發揮資源整合之效益。

二、定期舉辦期貨界資訊系統應用發展論壇，建立資訊策略溝通平台

學習國外知名交易系統供應商的方法，由國際級的證券期貨資訊服務公司定期召開期貨界資訊系統應用發展論壇，邀請國際知名交易系統提供廠商或交易所（例如：LIFFE、AEMS、OMX、EUREX），提供國際各期貨市場資訊技術發展趨勢並廣納業者、市場參與者的意見，以達資訊分享的目的。在論壇上，國際級的證券期貨資訊服務公司與期貨業者可討論現在及未來市場上所需之系統功能或應用功能，例如：未來如何導入TCP/IP交易網路，以提高交易傳輸效能。目前交易所端是否需提供FIX交易協定？共同討論FAST行情揭示交換協定之可行性？等等結構性及前瞻性議題，對於期貨商未來接觸國際市場與國際接軌，將有莫大的助益。

三、持續強化期貨交易電子教育訓練平台功能，協助期貨從業人員或交易人熟悉各項商品交易

期交所為培育期貨人才並回饋市場，已於2006年7月正式成立建置「期貨交易教育中心」，該中心目前已建置相當強大的模擬交易系統，經由具交易實務經驗的專業講師輔導，再配合實機操作。對於期貨新鮮人而言，一定可以快速瞭解期貨交易的原理與應用。惟目前該模擬訓練系統，尚無法透過網際網路提供更真實及廣泛的運用，倘於未來能朝虛擬交易所的訓練系統發展，並加入造市者模擬訓練系統，應是業者及交易人的一大福音。強化後的期貨交易電子教育訓練平台功能，無論對於新商品的初期測試或市場宣導皆有相當大的幫助。

四、提供TCP/IP通訊協定並提升交易網路效能

比照現貨市場交易網路，採TCP/IP為通訊協定，除了網路頻寬遠大於現行的X.25交易網路外，亦可降低期貨商線路之複雜度，整體交易量將因為交易網路效能提高而相對提高，委託輸入、成交回報的反應時間亦相對縮短。將大大提高客戶滿意度。而原有的X.25交易網路短期內仍可保留，以作為備援機制。

五、協助中、大型期貨商或證券商資訊系統導入ITIL(Information Technical Infrastructure Library)

ITIL是一種如何落實並規範資訊技術服務管理的架構，可利用它所定義的原則將現有資源最佳化，進而提昇資訊技術服務水準；根據IDC機構進行統計的結果，企業導入ITIL流程後，平均可讓企業IT人員生產力提昇53%、效率提昇26%，資訊系統Downtime縮減31%，整體ROI更高達1296%，成效相當顯著，筆者建議一般IT部門可循序漸進落實ITIL，以強化競爭力。

ITIL有許多服務管理的目標、範圍及活動，導入初期可以挑選自己最需要且最有效益的來實作。例如：問題管理、容量管理等等。過去一年無論國內外，不乏發生各種面向的風險問題，強化風險管理系統（包括財務風險、業務風險、交易風險、系統風險），將是期貨商國際化的一大指標。國際級的證券期貨資訊服務公司應可協助中、大型期貨商或證券商資訊系統導入ITIL，以逐步降低資訊系統營運風險及成本。

中長期建議方案：

一、整合期貨及證券交易之網路及系統以提升市場競爭力

整合期貨及證券交易之網路及系統有何效益？為何Euronext.liffe所屬資訊公司，AEMS將整合LIFFE CONNECT期貨交易系統與NSC證券系統？SGX已將兩套系統整合完畢於SGX-QUEST上。雖然期貨及證券交易核心技術有些微差異，其餘部分皆可複製。無論在人力成本、經驗累積、市場會員建置成本各方面皆有顯著效益。因此，由國際級的證券期貨資訊服務公司，提出整合期貨及證券交易之網路及系統，以降低期貨商、證券商或行情資訊公司的資訊系統連線成本、開發及維護成本，將可發揮整體證券期貨市場的最大經營綜效。

二、提供期貨商端系統應用程式開發介面(所謂的API)及簡易下單軟體

軟體的重複使用性及開發模組化、精簡化，已是資訊業界的趨勢。如能參照其他國際級的證券期貨資訊服務公司的作法，提供期貨商端系統應用程式開發介面(所謂的API)及簡易下單軟體或範例程式，將可降低資訊廠商的開發時程，相對的也降低期貨商的資訊成本。其最大效益在於，期交所發行新商品或變更交易制度時，期貨商及行情資訊公司可較易配合於短時間內，完成各項電腦系統準備。

三、建立對於前後檯資訊公司的品質認證制度

由國際級的證券期貨資訊服務公司建立對於前後檯資訊公司的品質認證制度，保障業者的權益及其使用系統的品質。並對於目前造成每次系統改版所衍生的費用問題，能有所評鑑或分級。品質認證制度亦可提高本國資訊公司或是期貨商資訊開發人員在期貨相關系統的開發能力。並協助期貨商及前後檯資訊廠商發展類似HITS的交易平台。

四、與國際知名的交易所加強資訊技術的策略合作

研議由國際級的證券期貨資訊服務公司代管他國交易系統或輸出交易系統軟體技術或顧問服務，提供期貨商拓展國際連線或其他業務合作的機會。藉由國際級的證券期貨資訊服務公司與國際知名交易所洽談合作事宜，如能在台灣架設交易Gateway或HUB，期貨商將可經由Gateway以較經濟的方式，快速的參與其他期貨市場的交易，以拓展期貨商的業務觸角。就像SGX 2006年第3季已上線使用LIFFENet網路與CBOT連線，除了創造一家新的JADE交易所之外，同時也可以協助期貨商拓展業務的觸角。

伍、總結：

期交所係台灣衍生性金融集中交易市場的提供者及領導者，肩負提供穩定、安全的電腦交易系統環境的使命。電腦科技日新月異，社會脈動不斷變更，投資大眾及國內、外期貨業者要求的服務愈來愈多，電腦作業的相關程序及管理將更形複雜，不管是期交所或期貨商的電腦作業單位，甚至服務期貨商的資訊業者，皆須不斷掌握或引進更先進的資訊平台技術、管理方式、工作程序，以提高工作效率與安全，並進一步保證市場多元化商品之正常交易。為達到這項共同目標，謹提出以上淺見，供各業界先進參酌，期不吝指教。