

大變革、新展望

去年台灣期貨交易所一口氣推出了股票選擇權契約與台灣50指數期貨契約，主管機關相繼開放期貨顧問與期貨經理事業，沸沸揚揚帶動了整個期貨市場。同時在金控公司陸續成立、合併之風甚囂塵上的變化下，期貨業的經營環境面臨極大的轉變與考驗。

在期貨顧問及經理事業開放後，公會也面臨巨大的變化，因應這些新會員的加入，主管機關責成本會在今年度改制成為「中華民國期貨業商業同業公會」的全國性單一公會，同時賦予本會查察輔導的任務。未來公會將啟動自律機制，嚴格執行會員大會通過的自律條款，擔負起弊絕風清的重大使命；促使業界達到發揮自律精神、維護市場秩序、保障投資人權益、健全期貨市場發展的理想。

為了順利執行這些新的工作任務，去年底公會即大幅增列預算，擴編組織，積極招募具有專業的新血加入服務的行列，改變以往大家對公會僅限於行政服務的刻板印象。今年度，公會除了落實主管機關賦予的查察輔導任務外，同時也將「研究發展」列為工作要項之一。未來將深入研究期貨先進國家的各個層面，探討分析國內期貨市場，具體提出具有建設性、開創性及可行性的意見，提供主管機關、相關單位及業界，做為發展期貨市場的參酌依據。

為了解業界對公會的需求與心聲，本期封面故事挑選部分期貨人做採樣問卷，詳細分析大家對公會近年來服務的滿意度。去年一整年，公會舉辦的期貨業務員在職訓練及職前訓練，全省各地辦理了九十六班，受訓人數近九千人。為提升人員專業素養，舉辦了一系列的財務工程、選擇權師資班、講師培訓班等課程。新商品的推廣及協助擴大期貨市場的行銷面，針對投資人舉辦的「贏家系列」在全省各地舉辦了八十八場次。同時不惜鉅資，邀請產、官、學及專業人士，就期貨新商品的開發、手續費調降、新事業擴展評估、課稅制度的變革以及交易仲裁機制的設立，進行深入的探討與評估，並在「2003期貨論壇」中發表。對業界的場檢、證照發放等工作更是忙碌。在僅有十餘位會務人員的努力下，均能完成會員公司的需求。然而最令業界刮目相看的，當屬期貨服務事業的規劃與辦理，公會不但積極參與其中的政策研擬，彙整業界的建言與需求，提供主管機關參考，協助建置整個新事業的規劃，更積極的扮演推手，協助業界完成所有的申請工作。本期內容對去年度的會務工作實況，也有全面性的報導。

面對新年度的來臨，我們秉持一貫熱忱、積極、完美的服務態度，要求所有會務同仁守經達變、吐故納新，配合主管機關的要求，達成其賦予公會的任務與期許。與業界共同努力打拼，深耕國內期貨市場、打造國際化的理想，共同創建台灣期貨市場的美好發展。 □

